

Hotel verkopen? Wij zoeken hotels ter overname

Status
Geen Status

HOTEL VERKOPEN?

HORECAPACHTER ZOEKT HOTELS



Wij zijn namens serieuze kandidaten op zoek naar hotels die ter overname worden aangeboden.

- ✓ Hotels met circa 30 tot 50 kamers
- ✓ Bij voorkeur inclusief bedrijfsnonroerend goed
- ✓ Ook gedateerde hotels en hotels met achterstallig onderhoud
- ✓ Hotels met ontwikkel- of uitbreidingsmogelijkheden
- ✓ Specifiek gezocht: uniek hotel in Oost-Nederland of Duitsland

MEER WETEN?
BEKIJK DE VOLLEDIGE ZOEKOPDRACHT OP [HORECAPACHTER.NL](https://horecapachter.nl)



Gegevens

Status

Geen Status

Objectnummer

VMH2-589

Terras

Ja

Brouwerijverplichting

Nee

Speelautomaten

Nee

Leveranciers

Nee

Personeel

Nee

Hotel verkopen? Wij zoeken hotels ter overname

Horecapachter zoekt hotels voor serieuze kandidaten

Wilt u uw hotel verkopen? Horecapachter is namens serieuze kandidaten op zoek naar hotels die ter overname worden aangeboden. Heeft u een hotel en overweegt u verkoop? Dan komen wij graag discreet en vrijblijvend met u in contact. Wij zoeken zowel naar bestaande hotels als naar hotels waarbij modernisering, renovatie of verdere ontwikkeling gewenst is.

Waar zijn wij naar op zoek?

Voor onze kandidaten zijn wij op zoek naar hotels die ter overname worden aangeboden, onder andere:

Hotels vanaf ca. 15 kamers; Hotels met circa 30 tot 50 kamers; Zowel huur als overname horecapand mogelijk; Zowel goed onderhouden als gedateerde hotels komen in aanmerking; Achterstallig onderhoud is geen bezwaar; Hotels met ontwikkel- of uitbreidingsmogelijkheden zijn interessant.

Voor één van onze kandidaten zijn wij specifiek op zoek naar een uniek hotel inclusief bedrijfsonroerend goed.

De belangrijkste voorwaarde is dat het hotel karakter en een eigen identiteit heeft. Het hoeft dus niet om een volledig modern of gerenoveerd hotel te gaan. Juist een karakteristiek hotel met mogelijkheden voor verbetering, renovatie of verdere ontwikkeling kan interessant zijn.

De voorkeur gaat uit naar:

Circa 30 tot 35 hotelkamers; Oost-Nederland of net over de grens in Duitsland; Inclusief bedrijfsonroerend goed; Achterstallig onderhoud is geen bezwaar; Een hotel met karakter, historie of een bijzondere uitstraling; Mogelijkheden om het hotel verder te ontwikkelen.

Hotel verkopen? Wij komen graag in contact

Bent u eigenaar van een hotel en overweegt u uw hotel te verkopen? Ook wanneer uw hotel niet volledig aan bovenstaande zoekcriteria voldoet, horen wij graag van u. Een verkoop hoeft bovendien niet direct aan de orde te zijn. Ook wanneer u zich oriënteert op de verkoop van uw hotel op termijn, bespreken wij graag vrijblijvend de mogelijkheden. Alle reacties worden uiteraard discreet en vertrouwelijk behandeld.

Heeft u een hotel dat mogelijk interessant is?

Denkt u erover uw hotel te verkopen en vraagt u zich af of uw bedrijf aansluit bij deze zoekopdracht? Neem dan vrijblijvend contact op met Horecapachter. Wij zijn bereikbaar per e-mail: roelof@horecapachter.nl of telefonisch: 06-15048789. Een eerste, vertrouwelijk gesprek is uiteraard geheel vrijblijvend.

Bekijk ook ons vergelijkbare horeca?aanbod
[Disclaimer](#) | [WWFT protocol](#) | [Privacy- & cookiestatement](#)



Disclaimer

Deze presentatie is door ons met zorg samengesteld. Voor de juistheid van de verstrekte informatie, waarvoor wij in belangrijke mate afhankelijk zijn van derden, aanvaarden wij geen enkele aansprakelijkheid. Deze advertentie is uitsluitend bedoeld als reclametekst met een wervend karakter. Aan de inhoud van de tekst kunnen geen rechten ontleend worden. Alle maten zijn circa-maten. Alle genoemde bedragen zijn indien van toepassing exclusief BTW. Wij adviseren u dringend alle gegevens die voor u van belang zijn grondig te controleren.

Wij beschikken waarschijnlijk over meer informatie. Aan serieuze gegadigden stellen wij deze graag beschikbaar.

In verband met discretie verzoeken wij u niet rechtstreeks contact op te nemen met de ondernemer(s), personeel, accountant, leveranciers of andere personen die een relatie met het bedrijf hebben. Bezichtiging van het object vindt alleen plaats op afspraak en in aanwezigheid van de makelaar.

Rechtsgeldige koopovereenkomst pas ná ondertekening. Een mondelinge overeenstemming tussen de (particuliere) verkoper en de (particuliere) koper is niet rechtsgeldig. Er is pas sprake van een rechtsgeldige koop als de verkoper en de koper de koopovereenkomst hebben ondertekend. Een bevestiging van de mondelinge overeenstemming per e-mail of een toegestuurd concept van de koopovereenkomst wordt niet gezien als een 'ondertekende koopovereenkomst'.

Deze projectinformatie is niet bedoeld als aanbod!

Meer informatie of een **bezichtiging** **aanvragen?**

Neem contact met ons op!

T 06-15048789

E roelof@horecapachter.nl



**Benieuwd
naar het
aanbod?**
horecapachter.nl



Volg ons op de socials!

   @horecapachter

Kantoor:
Badhuisweg 78
7314 JM Apeldoorn

HORECAPACHTER 
VOOR AL UW HORECAZAKEN